

3回完結!

初めての海外販路開拓セミナー

◆開催趣旨◆

今回のセミナーは、海外への販路開拓を今後計画している、または少なからず関心のある水産加工業者等が、どのように海外進出を果たしていくかを基礎から学び、海外へ進出する足掛かりとすること、また、具体的な輸出方法やバイヤーを探す方法をこれまでの実例をもとに皆様へ紹介し、参加者にとっての海外がより身近なものに感じてもらえるようにすること、そして最終的には自社での海外販路先との交渉や貿易実務を可能になるようにすること、を目的に開催いたします。

開催要領

日時：海外販路開拓セミナー ※全3回

①平成28年11月24日(木)

午後1時00分～午後5時00分

第1回：海外取引とは?? (4時間)

①販路先を決めよう

-海外各国の特徴、輸入規制について

②弊社販路先から見る有望国紹介

②平成28年12月1日(木)

午後1時00分～午後5時00分

第2回：バイヤーの探し方 (4時間)

①展示会

-どうやって出展、運営する?

-商品提案書の書き方、注意点

②バイヤーとの交渉方法

-値段の決め方と支払方法

-バイヤーの関心ごと～日本人はどこにいる?～

③平成28年12月8日(木)

午後1時00分～午後5時00分

第3回：商品輸出の具体的な手法 (4時間)

①輸出手続き

-貿易の基礎・注意点(為替、決済、支払い等)

-輸出業務(見積書、インボイス/パッキングリスト等書類の作成方法等)

②宮城県における農林水産物・食品輸出の現状と課題

会場：ホテル一景閣 2階 弁天の間

受講料：無料 定員：20名(各回)

対象：海外への販路開拓に興味のある水産加工業者等

主催：復興水産加工業販路回復促進センター 構成員 東北六県商工会議所連合会

講師紹介



ホライズンコンサルティンググループ
代表取締役社長 庄司 和弘氏



海外事業部部長
齋藤 慎太郎氏



海外事業部コンサルタント
中 正宏氏

申込み：下記受講申込書に必要事項をご記入の上、11月18日(金)までに当事務局(気仙沼商工会議所)へFAXまたはTELにて、お申し込み下さい。

問合せ：気仙沼商工会議所 中小企業相談所(〒988-0084 気仙沼市八日町2-1-11)

TEL：0226-22-4600 FAX：0226-24-3817

3回完結のセミナーとなりますので、基本的にはすべての回への参加をお願い致します。
もし、参加できない日程がございましたら、備考欄にその旨ご記入をお願い致します。

事業所名		電話番号	
住所		FAX	
参加者名		備考	